

地域密着型金融推進計画への取組み

Kirayaka Bank

平成19年度より、①ライフサイクルに応じた取引先企業の支援強化、②事業価値を見極める融資をはじめ中小企業に適した資金供給方法の徹底、③地域の情報集積を活用した持続可能な地域経済への貢献、を3つの柱とした、「地域密着型金融推進計画」に取り組んでおります。なお、今年度から新しい計画を実施しております。

本計画の進捗状況につきましては、ホームページにて公開しております。

【きらやか銀行ホームページ】
<http://www.kirayaka.co.jp/>

平成21年度の主な取組み実績

■ライフサイクルに応じた取引先企業の支援強化

□創業・新事業支援

「きらやか起業家ローン」「山形県商工業振興資金」を活用し新規事業・新事業先に対して積極的に融資取組みを行いましたほか、きらやかキャピタル（株）との連携によりベンチャー企業への支援を行いました。

新規創業・新事業先へのご融資 **37件、13億円**

□経営改善支援

経営相談支援においては、営業統括部 中小企業融資推進室 企業価値創造グループを中心として、ビジネスマッチング・ISO関連支援等、お取引先企業の幅広いニーズにお応えするとともに、中小企業診断士チームによる企業診断も行っていました。また、融資部・企業支援部・営業店が一体となり、お取引先企業の経営改善支援・再生計画作成支援を行いました。

ビジネスマッチング実施	180面談
ISO 関連支援	2先実施
企業診断	9先実施
経営改善支援取組み先（率）	93件（2.20%）
再生計画策定率	95.3%
ランクアップ件数（率）	3件（3年間累計32件）（3.5%）

■事業価値を見極める融資をはじめ中小企業に適した資金供給手法の徹底

□担保・保証に過度に依存しないご融資の推進

担保・保証に過度に依存しない手法として、CRDスコアリングモデルを活用したビジネスローンを推進いたしました。また、ABLへの取組みの一環として、動産担保ローンの取扱いをいたしました。

ビジネスローン販売 **455件、46億円**

□中小企業の資金調達手法の多様化

資金調達手法の多様化として、お取引先企業の資金需要に応じて、タイムリーに無担保私募債の利用をご提案し、中小企業の資金調達手法の多様化を促進いたしました。

無担保私募債引受 **9件、8億円**

■地域の情報集積を活用した持続可能な地域経済への貢献

□地域再生推進のための各種施策との連携

地域再生推進のため、地方公共団体等との連携により、地域の資源を活用した新事業展開を行なう取り組みに対して、積極的に地域再生を推進しております。

平成19年11月より地域振興に係る専門部署を創設し、産学官と金融機関の相互連携も視野に入れたトータルな地域振興を目指す活動を開始いたしました。平成20年の6月からは、地元商工会が計画した地場の温泉活性化プロジェクトの支援コンサルティングを開始し、プロジェクトの立ち上げと推進の支援を行ってまいりました。

当該プロジェクトは、本格的な運用を開始し、地域の活性化への支援として有益な結果を出すことができました。今後も、これらのノウハウを活用し、地域の要望に応える案件への取組みを推進してまいります。

また、地域貢献・支援セミナーとして資産運用セミナー等を随時開催いたしております。

資産運用セミナー開催 **70回**
職場体験学習・インターンシップ受入 **10校 38名**