

本業支援

Kirayaka Bank

VOICE

あなたの想いを一緒に語り合いたい、一緒に形にしたい
私たちができる“本業支援”

当行は地域に根ざす金融機関として「共に生きる」をスローガンにお取引先企業の皆さまの事業成長へのお手伝いや課題を共に解決する“本業支援”を行うことで、地域経済への一翼を担っていきたいと考えております。

本業支援に取り組む当行行員の“熱い想い”をご覧ください。



本店営業部
菅井 崇広 課長

「商売」は「笑売」

商いとは『商売』=『笑売』笑いを売ること。

お客さまに笑顔になっていただく事、喜んでいただく事が私たちの目指す本業支援であると心掛け、日々の渉外活動に取り組んでおります。

お客さまと商売のお話をさせていただき、当行においてお役に立てる事は何なのかを真剣に考え、愚直に繰り返し行動し、お客さまに信頼される行員を目指しています。

ベストパートナーを目指して

現在の中小企業にとって必要なのは「お金を御用立てできるだけの金融機関ではありません。「中小企業の事業支援ができる金融機関」が本当に頼りになる銀行であると思っています。お客さまとお互いに喜びあう関係を造り、知恵と汗を出す「本業支援」とは当行の理念を実践に落とし込むための自前のシステムであり、これを武器に、「きらやかさんは一緒に得意先を開拓してくれるパートナー」と言われる銀行員を目指しております。

中央営業部
奥山 伸 課長



本業支援

Kirayaka Bank



仙台長町支店
押切 和之 代理

お客さまとの繋がりを大切に

「共に生きる」をスローガンにお取引先企業の事業成長へのお手伝いや課題と一緒に解決する事を目標に、日々、渉外活動に取り組んでおります。思い返せば、私が銀行員になろうと思ったきっかけは、人との繋がりを持ちながら、何か人の為にお役に立ちたいと思った事でした。その気持ちを大切に、行動に移すことが「本業支援」であると実感します。今後も「本業支援」を通じてお客さまから信頼される行員を目指します。

本業支援は当行一押しの商品

私は、事業に対する想いや悩み、関心などは企業を成長するための原動力であると捉え、常にお客さまの立場に立ちよき相談相手になれるように心がけています。

お客さまのニーズをお聴きし、経営課題の解決策を銀行全体でご提案できる本業支援プロジェクトはお客さまより喜んでもらえる当行一押しの商品です。是非、新しい悩みの産声をお聴かせください。

鶴岡中央支店
森谷 充隆 主任

